

«Телефонные и F2F переговоры, ведущие к продажам!»

Київ, Україна

На этом тренинге участники:

- получают практический опыт в совершенствовании профессиональных навыков продаж
- отработают на практике навыки эффективного прояснения потребностей, проведения аргументации и убеждения клиентов
- узнают как правильно реагировать на возражения клиентов, их сомнения, несогласие
- научатся мотивировать клиентов на установление долгосрочных отношений
- получают понимание особенностей личности клиента на основе его поведения и речи

Тренинг проводят:

Ведущий тренер компании – Лариса Поддубная
Второй тренер - Ирина Авраменко

Время работы: с 9:30 до 18:00, 2 дня.

Для уточнения обращайтесь:
тел. (044) 206 – 00 -30 (40)
моб.(067) 431 – 33 - 40

Price: **200 \$**

Тип оголошення:
Послуги, пропонуую

Торг: доречний

Авраменко Ирина

067-431-13-340

бул. Вернадского 5/19