Успешные переговоры

Київ, Україна

Тренинг: «Успешные переговоры»

21-22 мая 2011г.

Целевая аудитория тренинга: Руководители и сотрудники, в чьи обязанности входит ведение переговоров.

Цель: Отработать на практике методы переговоров, научиться оказывать свое влияние , а также противостоять негативному влиянию в переговорном процессе, находить общие интересы между переговорщиками и договариваться о взаимовыгодном сотрудничестве.
-овладение эффективными техниками ведения переговоров
- определение сильных сторон в переговорах, их использование и развитие.
- модели поведения в трудных переговорах.
- освоение коммуникативных навыков, для успешного ведения переговоров.

Тематики тренинга:
- Быстрое установление контакта, цикл контакта и его этапы;
- Снятие языковых барьеров и улучшение коммуникативных навыков.
- Выяснение потребностей собеседника, и его психологических особенностей для возможного влияния.
- Защита собственного достоинства в деловом общении. Создание устойчивых деловых связей.
- Анализ переговоров и других форм делового общения.
- Управления процессом переговоров. Удержание своих целей в процессе переговоров. Формирование нового видения ситуации у собеседника.
- Работа с манипуляциями и давлением в переговорах.
Обращаться по телефону:(044) 22-799-22

Price: **980 $**	Тип оголошення: Продам, продаж, продаю	Торг: --
Компания Answer	**(044) 22-799-22**	**ул. "Владимирская" 49а**