

## Эффективные продажи и переговоры в компаниях



Київ, Україна

27-28 марта 10:00-18:00

г. Киев, м «Левобережная», ул. Раисы Окипной, 2 отель «Турист»

### Программа тренинга

#### I. Специфика торговли

1. Образ идеального продавца.
2. Как произвести впечатление на покупателей.
3. Установление контакта.
4. Почему люди покупают.
5. Какова специфика торговли.
6. Как использовать некоторые технические приемы торговли с учетом особенностей.

#### II. Типы поведения покупателей и как их распознать

1. Типология клиентов.
2. Мотивация покупателей.
3. Потребности покупателей.
4. Умение услышать покупателей.
5. Техники постановки вопросов.
6. Техники влияния на мнение покупателей.

#### III. Презентация товара приемы и тактика

1. Методы презентации товара.
2. Презентация за 30 секунд.
3. Методы убеждения.
4. Эффективность продажи.
5. Эмоциональные приемы продажи (понимание языка тела и жестов).
6. Завершение продаж
7. Создание долгосрочных отношений с покупателями
8. Покупатель наш – начальник.

#### IV. Основные методы, используемые в ходе тренинга:

1. Мини-лекции.
2. Дискуссии.
3. Ролевые игры.
4. Деловые игры.
5. Имитационные игры.
6. Ситуативные игры, презентации.

7. Работа в парах, микрогруппах и другие упражнения.

Лектор: Ермоленко Павел Александрович – директор учебно-тренингового центра «Ваш Бизнес». Главный редактор журнала "Ваш Бизнес". Президент Всеукраинской ассоциации бизнес-тренеров и консультантов.

Стоимость участия: 2350 грн. (в стоимость входит: участие в семинаре, обед, кофе паузы, раздаточный материал, консультация специалиста, сертификат).

По вопросам регистрации: Тел: (044) 221-38-10 Факс: (044) 586-56-99 Подать заявку на участие можно здесь  
e-mail: manager1@en-business.com.ua ; web: www.en-business.com.ua

---

Price: **2 350 грн.**

Тип оголошення:  
Послуги, пропонуую

Торг: --

**Николенко Надежда Петровна**

**(044) 221-38-10**